

SALES ADVISOR 80-100% (W/M/D)

Hier bringst du dein Verkaufs- und Kommunikationsgeschick ins «Schweizer Haus der Schönheit» ein.

Seit 1963 steht DOBI als «The Home of Beauty» für umfassende Kompetenz in der professionellen Schönheits-Branche und vereint als grösster Schweizer Beauty-Fachhändler die Bereiche Hair, Cosmetic, Nail und Feet unter einem Dach. Mehr als 100 engagierte Mitarbeitende in Suhr bieten den Beauty-Professionals alles aus einer Hand: Von Exklusivmarken über Aus- und Weiterbildungen bis hin zu massgeschneiderten Salon- und Studio-Einrichtungen. Für diese spannende Aufgabe suchen wir eine dynamische und kommunikationsstarke Persönlichkeit als **Sales Advisor**.

DEINE HAUPTAUFGABEN

- Betreuung und strategische Entwicklung eines Kundenportfolios im Bereich Kosmetik, Nail und Fusspflege
- Persönliche Beratung zur Integration unserer Exklusivmarken in Studios und Institute
- Durchführung von Produktschulungen sowie Unterstützung bei Markenplatzierungen beim Kunden
- Umsetzung regionaler Verkaufsaktionen zur Kundengewinnung und -bindung
- Rückmeldung von Marktbedürfnissen zur Optimierung unseres Schulungs- und Produktangebots
- Enge Zusammenarbeit mit Academy und Marketing zur Entwicklung verkaufsunterstützender Konzepte
- CRM-Pflege und Verantwortung für definierte Verkaufsziele im Vertriebsgebiet

DEIN PROFIL

In dieser verkaufsfördernden Funktion unterstützt du das Sales-Team in der Kundengewinnung und trägst bei der Verbesserung des Verkaufspotenzials bei. Zudem entspricht dein Profil folgenden Kriterien:

- Ausbildung oder Berufserfahrung im Bereich Kosmetik, Naildesign oder Fusspflege
- Verkaufserfahrung, idealerweise im B2B-Umfeld oder mit Fachkundschaft
- Didaktisches Gespür für Schulungen und Begeisterung für Produkte und Marken
- Sehr gute Deutsch- und gute Französischkenntnisse (zwingend), weitere Sprachen von Vorteil
- Gute Kenntnisse in MS Office, CRM-/ERP-Systemen sowie Social Media & Grafiktools (z. B. Canva, LinkedIn)
- Kommunikationsstärke, Kundenorientierung und selbstständige Arbeitsweise
- Hohes Qualitätsbewusstsein und ein ausgeprägtes Gespür für Trends und Ästhetik
- Reisebereitschaft innerhalb der Schweiz

WAS DICH ERWARTET

Wir bieten dir spannende Tätigkeiten mit einem herausfordernden und interessanten Aufgabengebiet, worin du deine Passion und Eigenverantwortlichkeit täglich ausleben darfst und sollst.

Du profitierst von:

- | | |
|-------------------------|----------------------------------|
| ▪ Flexible Arbeitszeit | ▪ Möglichkeit zu Homeoffice |
| ▪ Gratisparkplätze | ▪ Attraktive Sozialleistungen |
| ▪ 20% Mitarbeiterrabatt | ▪ Viele weitere Inhouse Benefits |

Und zum Gesamtpaket erlebst du Wertschätzung und Anerkennung durch Kollegen und Vorgesetzte.

Willst du die Erfolgsgeschichte von "The Home of Beauty" mitgestalten? Dann freuen wir uns über deine aussagekräftige Bewerbung an: recruitment@dobi.ch